



码上看报



码上订报

托管着万亩良田 90后“田保姆”这样种好粮

近日,位于四川省广汉市连山镇的惠民农机作业专业合作社,刚巡田回来的廖成勇一头扎进办公室,拿出一个小本子写写画画,又不时拨打电话,和客户分别确认时间。“水稻收割前,必须尽快做好规划,从哪里开始收割、什么时间去、路线怎么走、客户的时间是否合适……这些都要提前做好准备。这是一场与天气和时间的赛跑,耽误不得。”

今年30岁的廖成勇是连山镇本地人,也是惠民合作社的职

业经理人。他还有一个响当当的名号——镇上最年轻的中级新型职业农民。当地农户更愿意叫他“田保姆”。托管着万亩良田,90后“田保姆”如何种好粮、收好粮?

新农人掀起“种田热” 社会化服务“补短板”

2018年,廖成勇大学毕业后,先在一家国企工作。后来得知广汉市国家现代农业产业园落户连山镇,一场“目的明确”的“返乡从农”计划在他心中开始筹备。

廖成勇说,惠民合作社经常购买或试用的各种农业智能化设备,有些说明书是英文、韩文,

甚至个别机器只附

有代码,老一辈人很难看懂,学习起来也吃力;此外,合作社运营管理方面也存在短板,需要更科学的发展规划。

2020年,廖成勇加入惠民合作社,第一件事就是“摸家底”。“我们这边家庭农场都‘小而全’,规模不大但设备齐全,农场主干完自己承包地块的农活儿,农机就闲置了。”在廖成勇看来,这是一个机会——本着“物尽其用”原则,他们开始完善和扩大农业社会化服务的业务范围。目前,惠民合作社可以提供农资配送、农机服务、后期加工全环节农事服务,甚至将业务拓展到农机维修管护等领域。

在廖成勇的带领下,惠民合作社的农机数量和质量、农机服

务面积、机库硬件设施性能等有了显著提升。“目前我们全托管的土地有1万多亩,提供单环节或多环节社会化服务的土地有3万亩左右,服务田块达20万亩次。”

耕作方式机械化 “大户带小户”助农增收

拖拉机、耕地机、插秧机、无人机、收割机……在惠民合作社农机装备中心,各种机械设备装备齐全、维护良好,俨然是一家“农机服务超市”。

“育苗、插秧、施肥、植保、机收、烘干……我们全程机械化作业,‘一条龙’服务。”廖成勇介绍,和过去相比,最大的变化就是耕作方式有了天壤之别——曾经种地“面朝黄土背朝天”的景象已经被机械化、智能

化设备和操作方式所取代。特别是作业环境方面,不少农机还配备全空调驾驶室,作业舒适度大幅提升。

技术进步带来的是效率提升。廖成勇介绍,以插秧为例,如果按照过去人工手动插秧方式,一个人一天只能完成2亩地,而借助农机设备通过机械化作业,一个人一天可完成40亩地的插秧工作。“我们新采购的全自动秧流水线设备即将到货,相比于常规产品,这套设备可提高3倍工作效率。”

惠民合作社目前采取“大户带小户”的社会化服务模式,针对全程或单环节托管服务,分别制定合同示范文本、收费标准和农机操作规程,增强托管服务、机械化作业的适用性,规范作业服务行为,每亩平均节约成本600元左右。

(据《四川日报》)

他山之石

“巧手”编出增收路

近日,在吉林省长春市九台区龙嘉巧姐草编农民专业合作社,闫金凤(右)带领社员制作草编工艺品。

长春市九台区龙嘉街道挖铜村村民闫金凤是十里八乡有名的“巧手”,不起眼儿的玉米叶在她的手中上下“舞动”,几十分钟就能变成一件精美的工艺品。

2016年开始,闫金凤在当地妇联的组织下参加了多期草编技艺培训班,2018年她牵头成立了九台区龙嘉巧姐草编农民专业合作社。不断提升技艺水平,丰富产品种类,拓展销售渠道,目前已有40余名妇女加入合作社,每年人均增收超5000元。

张楠 摄



返乡大学生 葡萄藤下逐梦

挖渠栽植、施有机肥、深翻松土……虽已入冬,可甘肃省临洮县洮阳镇边家湾村村民边育同的“农忙”还未结束。他在种植的20座葡萄大棚内来回穿梭,忙着为来年葡萄丰收打基础。

边育同是边家湾村90后大学生,6年前,怀揣着对农业农村深厚的感情,他毕业后毅然返乡拿起锄头开启了创业之路,当起了泥土地里的“弄潮儿”。当时,很多人对此不理解,说他这么年轻怎么就回来种地呢?

万事开头难。回乡后,比同龄人更有“野心”的边育同,开始在土地里“折腾”。由于不懂技术和管理,刚开始,他睡不好觉,吃饭也不香,每天最多的时间是用来琢磨种植技术。为了认识蔬果品相、了解行情,边育同扛起锄头,跟着爸妈从春天的播种一点一滴开始学起,同时实地调研了省内外多个蔬果产地。拟定创业计划后,他先在自家地里进行多品种种植选型实验,等待试点成效。

终于,边育同等来了机会。

2020年年底,洮阳镇在边家湾村推行土地碎片化治理,打破以前零散化的土地种植模式,动员村民认领集中连片化种植钢架大棚。

这个好消息让边育同看到希望,他第一时间找到村上,认领了20个钢架大棚。在村民种下菜瓜、马铃薯、西红柿等常规蔬菜时,边育同却在20个大棚里种下了葡萄。

“装箱卖,1斤15块钱,市民采摘1斤20块钱,1亩葡萄的收益顶得上10亩地的玉米。”在边育同和家人的精心种植下,20棚葡萄今年全部挂果,产量达到18000斤左右,按照现有的市场行情,收入在15万元左右。他所管理的葡萄园正朝着规模化、专业化、生态化方向发展,曾经模糊不确定的创业梦逐渐清晰。(杨诗卉 王典)

坚持生态养殖 林下飞出新“鸡”遇

林下空间大有可为,林下养鸡增收致富。近日,在四川省泸县云锦镇龙井村柑橘园里,成群的土鸡正在林间悠闲散步。

“柑橘地是一种适宜养鸡的好场所,柑橘园里有丰富的资源,这些果树掉落下来的柑橘以及周围的杂草,还有林下的昆虫,对于鸡来说都是非常美味的食物,平时我喂一点稻谷就足够了,还能降低喂养的成本呢,所

以我们的散养鸡最少都要180天才能出栏。”龙井村党总支书记周国明边向鸡群投喂稻谷,边自豪地介绍。

“刚开始时为节约成本,20亩柑橘园养鸡没有聘请其他人员管理,都是自己一家人轮流负责养殖。”为尽快适应,周国明利用业余时间虚心向村里的养鸡专业户取经、学习,白天忙完村上的工作,晚上还要在网上查阅养殖技术资料,还经常到镇上

农业综合服务中心请教专业技术人员。从刚开始买的几十只鸡到现在全部自己孵小鸡喂养,一年能喂养3000只左右的土鸡。

因为鸡肉品质好,柑橘园里的土鸡渐渐在附近有了名气。这种土生土长的散养鸡十分受食客们欢迎,每年不等鸡出栏,预订的电话络绎不绝,但为保证鸡肉质量和柑橘园生态平衡,每批次最多只能养殖400只左右。

“今年园子里的血橙、蜜橘、爱媛、沃柑、明日见等柑橘产量能达到2万斤左右。从今年农历7月开始采摘到明年正月间,能增收5万元左右。散养鸡一年也能有3万元左右的收入。我们这里有山有水,很适合发展林下养殖产业。”周国明看到了养殖的新机遇,正在谋划着打造一条依靠绿色养殖,带动村民共同富裕的乡村振兴道路。(曾佐然 魏生梅)

一亩“小胖孩” 净赚两万多

日前,在河南省平舆县庙湾镇龙王庙村金姜大姜种植试验基地,成片的生姜长势喜人,生姜收割机机器轰鸣,姜农们忙着把生姜与枝干分离,抖土、分拣……脸上洋溢着丰收的喜悦。

“我们公司今年种的生姜品种是‘小胖孩’。‘小胖孩’大姜作为培育的新品种,深受消费者的喜爱,是当前市场上畅销的品种之一。今

年公司总共种1000多亩,亩产12000-15000斤,这两年生姜市场行情比较好,每斤能卖3元左右,除去种植和人工成本8000元外,每亩净赚两万多元。”生姜种植基地负责人崔佳亮高兴地说。

崔佳亮是个“80后”,也是土生土长的庙湾镇人,当兵转业回到家乡后,一个偶然的机会发现种植生姜的商机,于是他多次到山东学

习种植技术,逐渐掌握了种植技巧,便开始种植生姜,成立了河南金姜科技农业有限公司。

“我们与金姜科技有限公司签订了销售合同,每年收获季都会上门收货。”山东铭航食品有限公司的负责人说。

销路解决后,该公司便大展拳脚,通过采取“公司+生姜基地+农户”的发展模

式,大力发展生姜产业,辐射带动周边村庄百余人就业务工。

“听说种生姜挣钱,我承包了100多亩地,打算也种植生姜,今天是专门来学习种植技术的。”来自老王岗乡的霍来轩说。

在崔佳亮等种植大户的带动下,今年平舆县的生姜种植规模达4000多亩。

(黄华 王昆明 邢晶)