



码上看报



码上订报

“萝卜村”的“致富经”

近日,走进天津市西青区辛口镇小沙窝村,千余亩沙窝萝卜种植基地里绿意盎然。一棵棵翠绿的萝卜整齐排列,大半翠绿“身体”露出地面,小部分呈圆锥形的白皮“尾巴”埋在土中。

“这茬萝卜已经七八成熟,初冬就能迎来丰收。”小沙窝村祥裕家庭农场负责人郭绍祥说。今年萝卜产量预计比去年增加几十万斤,再加上新老顾客越来越多,这位“90后”新农人对今年的市场信心十足。

“目前全村2800多亩耕地全部种植沙窝萝卜,贡献了全镇三分之一的产量。”小沙窝村党总支书记、村委会主任冯元洪介绍。

曾经,村里萝卜种植能手年龄偏大、后继乏人,农户种植规模化、规范化、标准化程度低,生产设施老旧、籽种不统一等问题

制约着沙窝萝卜的发展。如何实现沙窝萝卜标准化种植,让“小萝卜”成为农户“致富果”和集体“大产业”,从政府到农户都在想办法、找路子。

辛口镇邀请萝卜种植专家和当地经验丰富的农民共同建立了标准化栽培技术,并向当地农户推广。“现在种植沙窝萝卜基本都改为秋冬棚室栽培,延长了萝卜的生长期和储存期,做到现吃现拔,产量和品质上去了,经济效益也增加不少。”冯元洪指着一座大棚里长势喜人的萝卜笑吟吟。

当地还鼓励萝卜种植户借力短视频平台直播带货,越来越多“新网红”“新农人”涌现。

一张桌子、一把椅子、一部手机,背靠百亩萝卜种植地,56岁的郭芝振每天按时在短视频平台上直播,已成为远近闻名的

“萝卜带货达人”。

“小郭”懂技术、会运营;“老郭”懂萝卜、能说会道。2021年起,父子俩紧跟电商发展步伐,将自家萝卜的种植过程通过图片、视频等形式“晒”到网上,大大拓宽了农场的销售渠道。

“去年地里自产50万斤萝卜供不应求,又收购了50万斤别家农户种植的萝卜,全部销售一空,去年仅线上直播的销售额就达到100多万元,预计今年整体销售额有400多万元。”郭芝振打开自己的平台账号,满脸笑意告诉记者。

不仅如此,沙窝萝卜还成为助推当地文旅融合产业发展的特色名片。以沙窝萝卜为主题



的特色文化旅游节已经连续举办15届,吸引了众多市民游客前来尝萝卜、买萝卜,感受田园风光、乡土文化;每逢丰收的季节,许多亲子团、旅行团就会到当地农场体验萝卜采摘,体验一把乡村休闲游。(据新华社)

水蛭养殖走出别样“蛭”富路

近日,走进河南省泌阳县杨家集镇河阳郭村村民何富松的水蛭养殖基地,只见一片片低洼的土地上建起了许多水池。透过遮阳网的空隙,可以看到水池里水面清澈,散铺着水葫芦和观赏莲的叶片,却丝毫不见水蛭的踪影。

“水蛭就是我们常说的蚂蟥,通常藏在水葫芦和观赏莲的

叶片下面。”何富松一边笑着介绍,一边把手伸入水下,捞起一把水蛭,“它们虽然看着有点可怕,但是用处大着呢。”

今年71岁的何富松痴迷中医药学,年轻的时候他经常在外从事药材收购。

几年前,经过一个在南阳从事药材批发的朋友介绍,何富松

从湖北引进水蛭种苗和养殖技术,开始从事水蛭人工养殖。

经过多次试验,何富松在水池里种植了大量水葫芦和观赏莲,一来给水蛭遮光,二来可当作“网”。把水葫芦一提,水蛭尽在其中,大大提高了收获效率。

水蛭的养殖周期在半年左右,每年春天引进种蛭产卵,到

五六月份水蛭孵化出来,等到金秋十月就可以销售了。

“水蛭主要以螺、蚌等软体动物的体液为食,具有很高的药用价值和经济价值。”何富松介绍说,目前,鲜水蛭收购价每公斤100多元,干制品每公斤1000多元,根本不用愁销路,亩均纯利润3万元以上。(黄华 陈远志)

废弃瓜菜秧变身增收“助推器”

金秋十月,一派丰收景象。在山东省莘县河店、燕店等瓜菜集中区,随着春秋季节瓜菜采摘结束,过去堆在路边、沟里的大量废弃瓜菜秧不见了。

原来,今年这里的瓜农与莘县鑫海缘蔬菜专业合作社签订了瓜秧收购合同,合作社不仅义务前去回收瓜秧,还给棚户无偿兑付一定比例的生物有机菌肥。

“用自己的专利成果——生物解盐菌,与瓜菜的秸秆、葱秧、蒜秧,还有鸡粪混合分解发酵,制作成生物有机菌肥,在瓜菜大棚里挖沟深埋,形成栽培基质,培育地力,增加土壤有机质。今年,我们和2000家大棚户签订了瓜秧回收合同,现已回收瓜秧20万吨,给棚户兑付生物有机菌肥近万吨。”鑫海缘蔬菜专业合

作社理事长杜清华说。

作为农民高级农艺师,在农业领域拥有四项发明专利的杜清华,不断探究攻关,与聊城大学、山东农业大学合作,历经几年的摸索,研究出生物解盐菌,并获得国家发明专利。

把这种生物解盐菌与秸秆、葱秧、蒜秧、鸡粪混合发酵后,制作成生物有机菌肥,不仅解决了

废弃瓜菜秧无害化处理的难题,还通过施用生物有机菌肥,有效解决了土壤次生盐渍化、板结的难题。地力改良了,土壤富含有机质,瓜菜品质大幅提升。

去年以来,杜清华在棚菜集中的6个镇街培养科技明白人,在全县推广废弃瓜菜无害化处理新技术,使这项发明成果惠及更多农户。(谷喜合)

在四川省古蔺县东新镇李家寨村有一处鸵鸟养殖基地,现有鸵鸟30余只,养殖业主徐追是一名“90后”返乡创业青年,靠着鸵鸟养殖,闯出了一片农业养殖新天地,“托”起了他的致富梦。

走进鸵鸟养殖基地,高大健壮的鸵鸟在温暖的阳光下俯下身子津津有味地吃食,场面煞是壮观。

谈起自己的创业道路,徐追打开了“话匣子”。两年前,回到家乡后,徐追在摸索养殖过程中,发现鸵鸟更有发展潜力。在考察了市场需求后,他开始养殖鸵鸟,从“零”开始。现在,鸵鸟养殖规模越来越大,最多的时候有200只。

“鸵鸟肉有高蛋白、低脂肪、低胆固醇、低热量、含氨基酸种类较多等特点,而且鸵鸟生长快、繁殖力强、易饲养和抗病力强。”说起鸵鸟养殖的优势,徐追如数家珍。养殖鸵鸟以来,他边干边摸索,积累了丰富的经验。

据介绍,一般情况下,幼鸵鸟饲养大约需要一年,宰杀售价约80元一斤,毛肉约30元一斤,一只收入在6000元左右。鸵鸟不仅生长快、繁殖能力强、易饲养,其浑身都是宝。肉、皮、毛都有很高的经济价值,鸵鸟蛋壳还可做成工艺品,深受消费者喜爱。接下来,东新镇还计划深挖鸵鸟产业附加值,积极开拓鸵鸟肉及附属产品消费市场,提升鸵鸟养殖效益,带动村民增收致富,助力乡村振兴。(据四川新闻网)

揭秘苹果背后的丰收“密码”

农业科技报·中国农科新闻网记者 梁军锁



杨建新(右)和杨粉莉展示采摘的苹果。

农谚“庄稼一枝花,全靠肥当家。”对于农业生产来说,这句话可谓点睛之笔。

发展农业,有了优良品种和相配套的管理技术外,还必须要

选择好优质的肥源。这样一来,强强联合,生产出品质好的农产品,不但不愁卖,而且可以卖上好价钱。这不,陕西省岐山县康源苹果种植专业合作社的苹果生产基地,就是一个典范。

11月2日,记者随同咸阳市农业科学研究院果树中心的杨粉莉老师来到了该基地。基地技术负责人、高级农艺师杨建新

热情的迎上前,边走边谈,带领大家到果园里参观,他对果树当前的生长情况很是满意。

谈及今年苹果卖价时,杨建新高兴地讲,红富士地头收购价为果径75毫米起步每斤3.3元。“这3.3元,商品果可在90%以上呀!我们和客商都比较满意。客商还表示,明年还来收购我们的苹果。”杨建新兴奋地补充道。

谈到苹果为何受到客商欢迎时,杨建新说,作为茶余饭后的水果,要具备安全好吃、脆甜多汁、果面鲜亮、果形端正这些特点,才能不愁卖。而要果品达

到以上标准,除了要重视园址、品种选择和配套的管理技术外,更要重视果园肥源的选择。

“其实果树和人一样,都要‘吃饭’。果树只有吃得营养健康,才可丰产优质。”杨建新介绍,他目前有50亩果园,其中2019年春季最早建的30亩富士苹果园,从建园到目前,已经5年时间,从树上到树下,一直使用着由杨粉莉老师团队供应的“海状元”牌海藻肥系列产品,效果非常好。

“30亩果园,5年来,仅仅认准一个品牌、使用一家公司生产的系列肥料产品,这种现象可能

比较少,但是我们确实是这样做的。”杨建新说,30亩富士果园是从2022年开始挂果,到今年是第二年了,亩产可达到4000斤,对于这个产量,他们还是满意的。

同时,让杨建新他们满意的是30亩果园的施肥管理。杨建新说,从2019年到今年,在果树用肥方面,依据杨粉莉老师团队提供的技术方案,按时、精准、合理的施用海藻肥后,相比较传统的施肥方案,为合作社节省了不少资金。这对于成立不久、资金紧张的合作社来说,真是雪中送炭。