



码上看报



码上订报

# 新农人“飞”出致富路

三百六十行,行行出状元。新农人拥有啥神器?如何“慧”种地?

立秋时节,山东省嘉祥县金屯镇一眼望不到边的水稻长势正旺,呈现一派丰收景象。在嘉祥县鼎盛种植家庭农场水稻种植基地,植保无人机飞手黄昊天熟练地操作着遥控器,一架植保无人机腾空而起,沿着既定航线进行精准喷药作业。

“黄昊天是我们村的新农人,依靠无人机‘飞’出了致富路。”道路旁,新港村村民黄伯昌一边观看无人机飞防作业一边感慨。

今年29岁的黄昊天是金屯镇新港村人,三年前,他在济宁的一家公司打工,业余时间到一家无人机企业在济宁设立的售后服务站学习飞防技术,考取了植保无人机系统操作手合格证。看到无人机飞防有“钱”景,2021年3月,黄昊天果断入手了自己人生中第一台农业无人机T30,今年5月份再次入手了一台农业无人机T40,两台机器共花费10余万元。

“现在国家种粮有补贴、耕地重保护、端牢粮食饭碗,再加上全镇种粮大户、家庭农场越来越多,小田变大田,飞防就有市

场、有钱赚。”黄昊天直言,“以稻田喷洒农药为例,喷洒一亩的价格在4元左右,农业无人机喷药一小时可作业200多亩,1小时的收益高达800元。”

“无人机能够进行病虫害防治,搭配播撒机还能够进行种子、化肥播撒,省时、省力、省钱。”种粮大户、嘉祥县鼎盛种植家庭农场负责人黄学鼎快言快语,“正因为无人机优势明显,我们与黄昊天建立了长期合作关系。”

据黄昊天介绍,无人机作业时间覆盖全年,2-3月份不仅可以提供小麦播撒化肥作业,还可提供除草喷洒作业;4-5月份可

对小麦进行喷洒虫害作业;6-8月份可对水稻进行封闭除草、杀虫、除菌、撒肥等作业;9-10月份为小麦播种季节,可提供小麦种子播撒作业;11-12月份可提供小麦播撒化肥作业。间歇期还可以去外地进行麦田、稻田、莲藕田、玉米地、棉花地、果园、树林的飞防作业。

无独有偶,在金屯镇贾楼村,今年40岁的张海星流转乡亲们土地200余亩,投资6万余元购买了一台农业无人机T50,除了满足自己种地的需要,他还为周边村庄的乡亲们提供小麦、玉米等粮食作物和经济作物的飞防服

务,一年额外增收10万余元。

拥有新技术,端上“金饭碗”。现在的黄昊天、张海星操作无人机,奔走在金屯镇及周边,依靠优质高效服务鼓起了自己的“钱袋子”,走上了致富路,成为当地新农人的创业致富典型。

谈及未来,黄昊天信心满满:“我非常热爱飞手这个职业,因为它不仅工作较为自由,还可以增加自己的收入。下一步,我将努力提升飞行技术,认真负责地飞好每一块地,同时也乐意向同行分享操作技术,助力全镇粮食增产、农业增效、农民增收。”

(据《齐鲁晚报》)

## 小香薯缘何卖出好价钱

采收、清理、分级、包装……每个环节分工有序,一箱箱贴着“清凉峰”商标的小香薯装上了大货车,将运往杭州市场。基地管理人员方海深督促员工:“一定要小心,不要碰破红薯表皮,降级的香薯卖不出好价格。”近日,记者来到安徽省绩溪县上庄镇五联村小香薯种植基地里,60多亩小香薯进入采收季节,10余位村民正在采挖小香薯,一派繁忙景象。

今年初,绩溪县通过招商引资,从浙江引进一家农业企业,在五联村种植小香薯。“从目前来看,试种比较成功,亩产量达到1200公斤以上。”该企业总经理鲍乐有告诉笔者,今年是落户绩溪第一年,在上庄镇汪川、五联和寺后3个村流转了220多户村民的土地,试种了小香薯605亩,每亩产值在1万元左右。

“小香薯母种来自浙江省农科院联合浙江大学精心培育的优质小香薯新品种,在小香薯中属于高端品种,非常适合城乡居民休闲养生食用,公司已获得浙江省农科院授权种植推广。”鲍乐有介绍,为打响小香薯品牌,公司注册了“清凉峰”商标。

采收现场,笔者看到,村民用锄头小心翼翼地挖出香薯,再一个个捡起装筐,轻挖、轻装、轻运、轻卸,确保小香薯不被擦伤。“虽然机械可以采收,但很容易使红薯表皮破损,我们还是坚持用最古老的收获方式。”鲍乐有说。

优质的产品,有其独特的生长环境和技术要求。“这里的土壤非常适合薯类作物生长,基地采用绿色生态种植方式,全部施有机肥,不打一滴农药。”鲍乐有告诉笔者,好产品还要有好销路,公司采用订单销售方式,目前小香薯已被浙江杭州的客商订购一空,一级小香薯价格在每斤5元以上。(胡体红 冯长福)



## 一头“萌宠”卖5000元 90后新农人致富有“鹿”

8月25日,在河南省鲁山县辛集乡徐营村一处山坡上,今年33岁的张向前正和家人在梅花鹿圈舍里打扫卫生,上百头梅花鹿躲到了角落里,其中几头小梅花鹿,样子萌萌的很是招人喜爱。

“我这个基地,最多时有170多头梅花鹿,除了卖鹿肉、鹿茸外,今年春天根据客户要求,我又卖出去30多头‘萌宠鹿’,每头5000元不报价,也是一笔不小的收入呢。”张向前说。

前些年,张向前在南方打工,后来为了照顾年迈的双亲和陪伴孩子成长,决定

回乡创业。“我在网上查了不少创业项目,后来想到家乡有处小山坡很僻静,适合养梅花鹿,就决定养鹿了。”张向前说。

6年前,辞工回乡的张向前,先是在自家的大院子里养了12只梅花鹿,两年后,积累了一定养殖经验的他租下了这块40多亩的山坡地,慢慢扩大了养殖规模。

张向前介绍,现代人注重养生,也好尝鲜,所以鹿茸和鹿肉基本上都是客户上门求购的,销路不愁。“有很多客户想把梅花鹿当宠物养,我也就顺势而为卖起了‘萌

宠鹿’。”张向前说。

张向前销给客户的“萌宠鹿”,都是出生10多天的梅花鹿幼崽。“有些客

户说要买名牌奶粉喂小鹿,足见他们对小鹿的喜爱,一般喂到3个月大时,小鹿就能吃青草和胡萝卜了。”张向前说。

张向前还说,一头成年公鹿一年可采收2次鹿茸,重



量在5斤左右,按目前的市场价格,保底收入在6000元左右。一只梅花鹿的肉能卖到万元以上,养殖效益可观,他未来的目标是达到年存栏500只的养殖规模。

(乔新强)

## 辣椒村的致富秘籍

变聚、由弱变强。

阳谷县地处平原,光照充足,土壤肥沃,适宜椒类生长。20世纪90年代,柴庄村村民开始种植朝天椒,但由于农户分散经营,种植品种不一,导致椒的大小、辣度各不相同,总是卖不上好价钱。

2009年,村里成立辣椒专业合作社,与种植大户和家庭农场签订长期订单,统

一种品种、植保服务、配方施肥等,开始规模化、产业化经营。“抱团发展解决了农户在种植过程中缺资金、缺技术等难题,提升了朝天椒的品质。”方先运说。

阳谷县农业技术推广服务中心副主任杨少周介绍,当地还积极与科研院所合作开展了3年大田试验,探索出了一套小麦辣椒套种的高产稳

产栽培技术。“比以往小麦玉米套种的效益高5倍。现在高产地块小麦辣椒亩产‘双千斤’,效益加起来过万元,打破了过去用工多、产量低、效益差的局面,群众的干劲十足。”

目前,柴庄村已带动全镇及周边地区7000多户农民种植朝天椒,种植面积超过1.5万亩,销售额超8550万元。(张力元)

## 药材毛豆“结缘”“一地双收”增效

日前,在安徽省亳州市谯城区牛集镇宋老家村“紫丹参+毛豆”立体种植基地内,工人忙着收获鲜食青毛豆。

“这些毛豆是在紫丹参种植基地套种的。为提高土地利用效率,我采用‘一地双收’的生产模式,获得了更多收益。”种植大户王广银说。

王广银有多年种植道地中药材紫丹参的经验。紫丹参生长时间长,他就尝试着在

药材幼苗期套种农作物。经过几年的摸索,王广银先后在紫丹参、玄参、防风等间套种芝麻、红薯,增加了收入。

随着鲜食毛豆需求量增大,王广银又选择套种毛豆。他种的毛豆角颗粒饱满,口感清甜,地头销售价每公斤4元。

在王广银等新农人的带动下,近年来,牛集镇通过转方式、调结构,以特色中草药

种植为突破口,大力发展“中药+大豆”的“混搭”种植模式,实现两项收入。

“今年全村种植2000多亩毛豆,现在已陆续进入成熟期。这几天天气晴好,农户都在抢收,希望能卖个好价钱。”王广银告诉记者,他和40多个农户签订“零风险”种植合同,采用“统一一种源、统一农用品、统一技术管理、统一供袋包装、统

一销售”“五统一”模式,采收后由收购点按种植合同保底收购。

据介绍,今年该镇20000多亩中药材种植大部分采用“中药材+毛豆”套种模式,成方连片套种的毛豆角已经进入收获季,不仅解决了丹参、玄参等地产中药材生长期“脖子长”的问题,还为药农每亩增加3000元至4000元经济收入。(据新华网)