



码上看报



码上订报



返乡做“莓”创客

新技术服务“土”产业

走进六月的浙江杭州建德绪塘村“空中草莓”农业园,草莓的香甜气息便扑面而来。草莓种植大棚里,刚从宁波财经学院计算机专业毕业的傅昊韦和他的师傅熟练地操作着各种各样的仪器。

从提纯净化软水,调节喷灌水雾流量到调整水肥配比参数,模拟自然环境土壤温度,傅昊韦驾轻就熟,他已经在建德当莓创客4年多了,棚里的一切他早了然于胸。

两人管理百亩地 他们有什么“神通”

“大棚内的空气湿度、土壤温度都能一屏显示,灌溉、光照都可以自动调配,这才让我们有了以一当十的本事。”偌大的草莓棚,只有两个人在忙碌,傅昊韦看出了记者的疑惑,“草莓种植园引入了先进的农业信息装备,可以通过软件实时检测大棚内各项参数,并实现部分自动调控,这上百亩草莓棚,我们两个人管理就足够了。”

虽然室外温度早已超过30℃,但是在草莓棚里却凉爽如空调房,“我们利用温控系统模拟出最适宜草莓生长的环境,这也是我们能够延长草莓生长周期的秘密之一。我们还借鉴国外技术,引进了最新的管理模式,实现了产销一体化联合。”傅昊韦早已熟稔现代农业管理技术。

回乡创业 他将新技术带进“土”产业

2019年,傅昊韦就开始了他的莓创客之旅,3天帮农户解决滞销草莓6000余斤。但一切没有他想象的那么顺利,“新农

人”也不是那么好当,光是引进技术、筹办设备就一波三折。有些村民也不太理解,“怎么读了大学还回来‘种地’?”、“你学的是计算机不去大公司当白领跑来当农民?”

不过,随着傅昊韦将软件技术应用到生产上后,村民们实实在在感受到了科技对农业的改变。合作社的草莓种植户都说:“摘得不累,温度湿度都可以手机上看到,再也不用起早贪黑钻大棚了!”

除了学习先进的草莓种植技术,傅昊韦还尝试利用自己的专业为家乡的草莓种植添砖加瓦,工作学习之余他把全部的时间投入到了“草莓品质化生产平台”的App设计研发上。

小草莓撬动大经济 未来他还想做更多

双排式滴灌技术可根据湿度温度自动调控灌溉,水热力循环技术通过管道为草莓装上“地暖”,分拣中心自动化出入库设备也已应用,村庄里车来车往,一派欣欣向荣的景象。

“再学几年,我也打算建立自己的品牌。我看好家乡的草莓产业,想让我们建德的草莓走得更远。”傅昊韦信心满满。

“未来我们合作社还将继续加强人员培训、扩大育种研发,引进更多国际先进技术,以期打造出建德草莓金名片。”傅昊韦说,“非常欢迎大家来建德加入我们‘莓创客’团队,一起品草莓、赏美景,建新功!”

(据《浙江日报》)

“花样”经济! 玫瑰化身“致富花”

6月15日,笔者来到四川省成都市双流区黄水镇扯旗社区这片100余亩的玫瑰园,虽然早已过了盛花期,但仍然能看到还在绽放的玫瑰花,一朵朵粉粉娇娇欲滴,这些玫瑰只要没遇下雨、沾水,都将被采摘花瓣用于制作玫瑰鲜花饼等产品。

食用玫瑰的花期是从4月到10月,4月又是盛花期,大量的食用玫瑰鲜花怎样才能找到出路?玫瑰园相关负责人沈明决定搞加工,自产自销。沈明通过考察,于2019年玫瑰观赏节期间从云南引进了鲜花饼制作技术,请来了技术师傅现场纯手工制作,还开发了玫瑰茶、玫瑰露、玫瑰酱,线下销售均受到了周边市民青睐。

沈明说:“制作鲜花饼,需采摘没有淋雨的玫瑰新鲜花瓣,按一定比例加入蜂蜜、白糖揉制成酱,玫瑰酱再加入黄油等原料

就成了鲜花饼的馅料;制作玫瑰花茶,采摘下来的未经淋雨的鲜花必须48小时内烘干;玫瑰露则要采摘玫瑰鲜花进行蒸馏。每年4月至6月,我们在玫瑰园现场和加工作坊制作鲜花饼,一是直接销售给赏花的市民,二是承接订单,全年可生产5万—6万个鲜花饼,卖5元/个,利润几乎就有一半;而玫瑰茶、玫瑰露、玫瑰酱目前的利润还比较少,主要是没有形成批量生产。”

据了解,为了打造好食用玫瑰产业链,沈明对玫瑰园区和加工作坊改造升级,并将园区的食用玫瑰品种全部更换成了山东平阴玫瑰。因为原来的玫瑰园大多都种的是“四川老玫瑰”,花期短,花瓣薄,制作的鲜花饼口感差,“吃不出花瓣的感觉”;而山东平阴玫瑰则花期长、花瓣厚、香味够,用此制作的鲜花饼口感好。(据《四川农村日报》)

靠种香瓜年入200万元
秘诀在这里

刘英奎很忙,约了几次,终于在日前见到他。

聊起瓜,刘英奎越聊越起劲。他说,2010年,在城里打工时发现市场上高端香瓜的价格高还供不应求,于是,他便回到家乡吉林省吉林市高新区南三道村尝试种植香瓜。经过几年反复试验,他摸索出一套甜瓜吊蔓高产栽培技术。在同一块土地上,以前是“种一季,歇八年”,而采用这套技术一年能种4茬,一棵秧最少能结13到16个瓜,1亩地标准大棚可以种植4000多棵瓜。

2017年,刘英奎的2.5公顷土地产瓜50万斤,纯收入200多万元。这让他一时轰动,全国各地的瓜农闻讯而至。当年12月18日,他接受央视农广天地邀请,向全国观众讲述种瓜技术。

“技术有什么关键环节,有什么

奥妙吗?”记者问。

“技术其实很简单,关键在田间管理。”刘英奎说,科学的管理是技术运用的最大支撑。在田间管理上,土壤和农家肥的选择很重要,要从源头上确保无公害;掐枝剪蔓很关键,秧从定植生长到20多厘米,就要掐枝打杈,6片叶以下所有的子蔓都要去掉;结瓜期,要降低氮肥用量,随水冲施适量的高钾复合肥;采收前一个月左右要控制浇水……

刘英奎说得认真,记者听得仔细。

“这样种植的瓜不仅味道甜美,而且采收时间长,从5月初一直到10月底都能吃到。”刘英奎说,每年夏天我们都要召开品鉴会,邀请人们来品尝,听取种瓜农户和消费者的意见,不断培育更新品种。

(据《吉林农村报》)

90后返乡“新农人”
创业敲开“致富门”

“以前只听说哈密瓜产自新疆,想不到我们本地也能产这么好的哈密瓜。”6月24日,在湖北省黄石市阳新县白沙镇青山农业专业合作社哈密瓜种植基地大棚里,一群游客边采摘哈密瓜边称赞说。

合作社大棚里,枝繁叶茂的瓜藤下吊着一个个纹路清晰、个大饱满的哈密瓜。“我们种植的是‘都蜜5号’优质哈密瓜品种,个头大,果肉香甜清脆,皮薄水分足。”闻着瓜香四溢的空气,合作社理事长马善金拿着切好的哈密瓜让大家品尝。

1990年出生的马善金是白沙镇赤马村新屋组人,曾在外打过工,跑过运输,有了一定的积蓄。2014年春节回家过年,与乡亲们沟通交流中了解到,由于家乡的青壮年劳力常年外出务工,导致大批土地撂荒,无人耕种,马善金做了一个大胆的决定,返乡创业。

几年来,承包流转了1140亩土地,在低洼处进行稻虾养殖,在旱地搭建蔬菜大棚种植黄瓜、茄子、辣椒等时令蔬菜。

去年,马善金在蔬菜行业交流会议中得知哈密瓜种植信息后,决定试种10亩。去年7月份开始育苗,移栽大棚种植,实行严格的栽培技术和操作规程,结果生产出的哈密瓜口感好、甜度高、外观漂亮、品质佳,大果基本被周边地区的游客采摘完毕,当年纯利润达到了20多万元。尝到了甜头后,有了经验。今年2月,马善金将哈密瓜种植面积扩大到了160亩。

马善金保守地算了一笔账,一亩大棚一季产5000斤,每斤按5元计算,亩产值25000元,成本5000元,亩纯利润可达20000元。在本地,哈密瓜一年还可以春、秋二季种植,前景广阔,马善金的甜蜜致富路将越走越宽。(据《楚天都市报》)

麦秸捆成墩 环保还卖钱

6月12日,一吃过早饭,河南省太康县清集镇秸秆收储大户李学习就驾驶秸秆打捆机来到该镇张子影村村民赵永明的麦田,把收割后的麦秸进行打捆回收储存。随着秸秆打捆机的轰鸣声,只见遍地的麦秸被快速吸入机器后旋转、压缩、捆绑,不出一分钟,一捆长方形的草墩便“吐”出来。

李学习目前有3辆农用机械,包括1辆运输车、1辆秸秆打捆机和1辆小麦联合收割机。“三夏”以来,他每天带着工人到各村为村民收割小麦,同时对秸秆进行打捆回收。“俺这一辆秸秆打捆机一天可以打2000多个草墩,合计能卖3000元。”李学习自

豪地说。

据了解,清集镇每年小麦种植面积达8.3万亩。“往年,粉碎后残留在地里的麦秸如何处理是镇村干部和广大群众最头痛的事情。”清集镇政府干部许志刚回忆说。

为了把秸秆变废为宝,近年来,清集镇通过优化和调整农业产业结构,引导全镇村民大力发展牛、羊等养殖业,把丰富的小麦、玉米等农作物秸秆打捆回收,加工成饲料,不但降低了养殖成本,同时牛、羊产生的粪便作为有机肥循环利用,又增加了土壤肥力,提高了农作物产量和质量,农作物秸秆成了村民眼中的“香饽饽”。(巴富强)