



码上看报



码上订报

# 返乡创业种芦笋 当上致富“新农人”

夏天的甘肃省漳县石川镇占卜村,风光旖旎、景象如画。35岁的青年农民李冬彦,守着田野,看着芦笋生长。这位敢想敢干的年轻人,成为绿色产业的“新农人”,领着乡亲奔富路。

“80后”“回乡务农”“新型职业农民”“创业致富带头人”……在李冬彦身上有这么多的标签,他还是更喜欢别人叫他“新农人”。

啥是“新农人”?

“就是爱农业、懂技术、善经营的新型职业农民。现在,种地不只是凭力气和经验了,而是靠技术和管,真正实现从土里刨食到地里淘金。”李冬彦向笔者诉说着自己的见解。

“外面再好,那也不是自己的家。”从小生活在农村的李冬彦有着深厚的家乡情怀。2016年,他辞职赋闲在家,看着每天早出晚归的父亲,心里萌生了创业的念头。

“父辈们种了一辈子地,对这片土地有特殊的感情,如果我能在这片土地上干出点事来,也是一件美事。”于是,李冬彦在村“两委”的协调下,流转到占卜村的几十亩土

地,办起了农民合作社,踏上了创业之路。

2016年8月1日,李冬彦成立了合作社,种了14个大棚的羊肚菌,技术不过关,羊肚菌全部坏掉了,让他承受了几十万元的经济损失。这笔不菲的“学费”,李冬彦意识到种植技术的重要性,于是,他开始潜心钻研学习农业技术,积极参加各类培训,到处请教专家学习栽培、播种、日常管理知识。

种菌创业失败,李冬彦认真总结经验,决定重新开始创业。在一次农业农村部门组织的培训中,李冬彦了解到芦笋营养价值高,市场前景好。占卜村位于龙川河的上游,地理环境又适合芦笋生长,当下便决定种植芦笋。培训回来后,李冬彦与村“两委”班子商量,流转了70余亩土地种植芦笋。这次,他严格按照专家的要求种植管理,结果,不尽如人意,由于引进的品种差,种出来的芦笋产量低、品质差,白忙活一场。



山重水复疑无路,柳暗花明又一村。2021年,已经积累了两年实践经验的李冬彦亲自从山东曹县选种,引进了芦笋新品种,经过他的精心育苗、种植、管理,新种的70多亩芦笋终于迎来了大丰收。

种芦笋是个技术活,李冬彦邀请县农投中心主任、推广研究员范爱平,给村民讲课,田间地头手把手教。芦笋通过采摘、装箱,发往兰州市,深受客户的青睐。采取“合作社+农户”的发展模式,面积从70多亩发展到200多亩,农户从10多人抱团发展到40多人,走出了一条山区群众靠绿色产业致富的新路子。

(何继强 虬斌宏)

在四川省泸州市纳溪区大渡口镇太和村海拔600多米的高山上,绵延着一片枝繁叶茂的经果林——这里,是村民李子良的梦想躬耕园。从1997年底至今,他在这片土地上挥洒汗水,连片发展蜂糖李、青脆李、红玉桃等果树10余亩,并套种生姜等经济作物,年收入10余万元。

上世纪90年代,李子良返回家乡后,先后试种了柑橘、柚子、藤梨等经果林,但因技术管理水平不高等原因,经济效益不是很好。2013年底,李子良将低收益的藤梨全部移除,试种了3亩青脆李。为了保持李子的质量,他严格按照无公害种植技术规程,对果树进行精心管理。2017年,精心管护了3年的青脆李初投产,质地脆嫩、皮薄多汁、酸甜可口的青脆李投放市场后,深受市民喜爱,供不应求。尝到甜头的李子良,又栽种了8亩蜂糖李和2亩红玉桃。如今,果树全部进入丰产期。“每年2万多斤的产量,如何销售呢?”李子良介绍说,他采取市民群众采摘、商贩上门收购、微信群推广等线上线下销售模式,每年都不用担心销路问题。

果树至少要3年才能投

产,回报周期长,如何利用果树下空闲的土地资源增加收益?改种青脆李后,李子良一直在思索。

“果树干较矮、株行间空地面积大、通风透光条件好,套种生姜能够有效抑制杂草丛生,促进树苗尽快生长,实现一地多收。”李子良结合太和村土质、气候,以及生姜的市场需求、生产周期等因素,决定选择生姜作为林下套种作物,通过“接茬”套种,实现收入“叠加”。

笔者在果园里看到,硕大饱满的蜂糖李挂满枝头,林下的生姜苗随风摇曳,长势喜人。“生姜三四月份栽种,九十月份采收,生产周期短,投入成本低,产量大,市场好,不愁销路。”李子良表示,每亩地可以采挖5000斤生姜,除去成本,每亩收入近万元,林下套种让有限的空间产生了更大的经济效益。

(王超明)

果园套种生姜  
每亩多收近万元

## 陕西省安康市岚皋县经贸局:

# 履职尽责 勇于担当 主动为县域经济高质量发展作贡献

通讯员 熊明生 农业科技报记者 王革委

陕西省安康市岚皋县是国家乡村振兴重点扶持县。

在这样的时代背景下,如何抓住机遇?如何承担使命责任?是全县干部群众必须用实际行动做出选择的命题。

6月16日,记者采访了岚皋县经贸局的部分老同志,听他们介绍如何履行政府职能部门职责的心里话。

经贸工作既要和企业一道把握市场,还要起到政府、企业之间的桥梁纽带作用。市场是瞬息万变的,经贸干部在工作中时常面临着知识更新的压力,特别是一些老同志。如何把压力变动力?如何给年轻干部做出表率?

面对记者的提问,他们这样回答——

岚皋县经贸局三级调研员周益孝说:“作为经贸局一名干部,我任民主镇光荣村第一书记兼工作队队长驻村7年,打赢了脱贫攻坚战。回局后负责信访维稳和企业改制遗留问题处置等工作,始终根植人民群众之中,不忘初心,牢记使命。有幸生于这个伟大时代,感恩党的培养,感恩领导和同事们的关心与支持!”

岚皋县经贸局三级主任科员代致梅说:“自上世纪九十年代初参加工作,先在洋溪乡,又入砖坪区企业办,再调县乡镇企业局,因机构改革又从事企业统计工作。把占地160平方米的小店培育成占地规模为1500平方米限上商贸企业,变化的是企业,不变的服务企业的初心。”

岚皋县经贸局工会主席徐代华说:“有一种生活叫做‘驻村’,有一种幸福叫群众满意。自驻村以来,我坚持做到驻村驻心,充当人民群众的暖心人和贴心人,力所能及的化解一些小矛盾,解决人民群众急难愁盼的小问题,将自己融入成这个大家庭的一份子。”

岚皋县经贸局驻蒋家关村第一书记刘正洲说:“自驻村以来,我始终聚焦‘守底线、抓衔接、促振兴’,在党建引领下立足村情实际,科学规划产业发展,以魔芋产业为龙头,以烤烟、中药材、黄金茶、养殖业四大产业为骨干,形成一强多优、一主多辅的产业发展格局。充分发挥经贸局的优势,加强帮扶力度,协助村两委积极争取项目支持,加大资金投入,大力实施产业链补链强链行动,新建印象安岚

食品有限公司加工厂房600平方米、冷冻库40平方米,做强全国魔芋‘一村一品’示范村品牌。引导加快一二三产业融合发展,推动农村集体经济发展活力持续增强、资产总量持续壮大、管理水平持续提升,实现农民群众持续受益、人居环境持续提升目标。”

结束对老同志的采访后,记者和岚皋县经贸局党委书记、局长苟元学进行了交谈。他表示:“在职老同志是我局的重要资源和中坚力量,回顾历史,广大老同志在物质极度匮乏,条件极其艰苦的时代,用一腔热血倾注在岚皋这片热土,为经贸工作打下坚实基础。现在老同志依然勇挑重担,冲在一线,在做好本职工作的同时发挥‘传帮带’作用。老同志的今天也是我们的明天,对待老同志,我们一定会在思想上多关心,生活上照顾,精神上关怀,让老同志拥有更多的获得感和幸福感。”

采访中,记者感受到了老同志在推动县域经济高质量发展中的力量,也体会到他们在岁月长河中对同志、对单位、对岚皋的温情。这种力量和温情无疑都有利于当地经济社会发展不断前进。



周益孝



代致梅(左)



徐代华



刘正洲(左)