



码上看报



码上订报

玉米“入库”“上楼”，农民储粮不愁

东北秋收已近尾声。走进一个个村屯，农民院子里成堆的玉米，金黄一片，又到了储粮卖粮的时节。

在吉林省农安县杨树林乡，东白鸽村种粮大户赵洋今年迎来了丰收。近200亩土地足足收获了30多万斤玉米。院子里，赵洋开动传送带，一穗穗硕大的玉米棒子被送进高高的储粮仓里。

在东北，农民的储粮仓俗称“玉米楼子”，由钢管和铁丝网制成。今年，赵洋新建了4个“玉米楼子”，把收获的玉米全部装了进去。“预计减少粮食损耗上万斤，相当

于增产增收了。”他说。

过去，东北地区很多村民没有科学储粮习惯，直接将玉米放在地面上，俗称“地趴粮”。简陋的储粮条件造成不少玉米因霉变等原因而损耗。

近年来，吉林省开展“地趴粮”整治，各地根据农民种植规模、储粮条件等分类施策，鼓励农民安全储粮，储粮仓得到普遍应用。吉林省已累计帮助农户建设科学储粮仓40多万套，制作简易储粮设施150万套。很多农民逐渐告别过去粮食收完即卖的习俗。

在公主岭市环岭街道土城子村志和农机服务专业合

作社院里，刚刚收获的玉米堆积如小山。玉米堆一侧，一排排“玉米楼子”如一面高墙，里面装满了金灿灿的玉米棒子。

“今年收获200多万斤玉米，除年底前卖一部分，其余全部装进楼子里，等价格高再出手。”该合作社负责人刘志和说。

这几年，志和农机服务专业合作社通过全程机械化耕作，经营规模不断扩大。现在，合作社经营着全村70%的土地，300多户村民成为社员。

在吉林各地，像志和农

机服务专业合作社这样进行粮食存储的新型农业经营主体越来越多。粮食减损增效正成为农民增产增收的重要方式之一。

一些粮食贸易、加工企业也顺应农民卖粮节奏变化，开展粮食收储业务转型。公主岭市乐农粮食收储有限责任公司今年不仅收储了农民销售的粮食，还为加工企业提供粮食代储业务。该公司总经理高金刚说：“农民的粮食储存和议价能力更强，我们也积极从单纯做粮食贸易向做粮食收储服务转型。”（据新华社）

一阵清凉的风轻轻掠过，稻田的清香扑面而来，蛙声此起彼伏，一浪高过一浪。放眼望去，茫茫稻田里，发出荧光的太阳能杀虫灯显得格外亮眼。这是近日记者在湖南省贺家山原种场万亩稻田边看到的夜间景象。

贺家山原种场大洲分场农技干部管恩相边走边向记者介绍，布置多功能太阳能杀虫灯和性诱捕器是绿色防控模式中的重要一环，这两种设备主要利用昆虫的趋光性和内置的性诱芯引诱捕捉二化螟、稻纵卷叶螟雄虫等田间成虫，减少害虫交配产卵量，降低田间害虫基数。“今年遇上了罕见的长期高温干旱天气，虫害发生较为普遍，但在安装了多功能太阳能杀虫灯和性诱捕器后，虫害明显减少了。”管恩相说。

“原种场党委联合农技服务中心协助我们实施稻田绿色防控，田里的害虫少了，农药的使用量也减少了，种粮成本一亩可减少25元以上，稻谷价格也比周边地区同品种高出0.1-0.2元/斤，绿防技术让咱农民种粮积极性更高了。”在大洲分场马龙片区，村民姚必珍喜悦之情溢于言表。

据了解，今年贺家山原种场在大洲分场、乐兴分场建设水稻绿色防控示范片共1万亩，通过应用一系列绿色防控技术，亩均农药使用量减少20%以上，病虫害危害损失率可控制在4%以内，总体防治效果达95%以上，有效保障了稻米质量和生态环境安全。（据《农民日报》）

『绿防技术让咱农民种粮积极性更高了』

雨水多 大蒜易发生细菌性心腐病

近年来，大蒜细菌性心腐病在局部地区造成较大危害，重病田病株率高达40%，生产上应加以重视。

大蒜细菌性心腐病由细菌荧光假单胞杆菌葱属致病变种侵染引起，受害大蒜最初的症状是心叶基部出现水渍状斑块，逐渐向下扩展到假茎，导致基部组织

由内而外软化腐烂，并发出鱼腥恶臭味。该病菌除侵染大蒜外，还可以侵染韭菜、葱等百合科作物并造成危害。

该病菌主要靠种蒜调运进行远距离传播，通过病残体及雨水进行近距离传播，湿度是影响发病的重要因素，有的田块在11月初

就会表现症状。发病大蒜田进行灌溉会加速病害的传播和蔓延，导致病株增多。大蒜田发生细菌性心腐病，应在发病初期及时拔除病株，然后对全田喷药防治，可每亩用20%噻菌铜悬浮剂60-90毫升加水40-60公斤喷雾，每7-10天一次，根据病情发展连续防治

2-3次，用药后遇雨应及时补喷。大蒜生长期应加强肥水管理，如增施磷钾肥，增强植株抗病能力；根据地块的墒情适当浇水，避免大水漫灌。该病发生较重的田块，建议与番茄、黄瓜、菜豆等非寄主作物轮作，以减少田间菌源量。

（刘辉志 韩世平）

从14亩到1000亩果园，韩安科的创业路是这样走出来的

全媒体记者 梁军锁



▲韩安科身后就是自家的1000亩苹果园。

2022年10月30日摄

▶韩安科种植的苹果。

2022年10月30日摄

10月30日，韩安科的晚熟苹果开始采摘售卖了。记者恰巧在这一天来到了他的果园。

韩安科是陕西省扶风县三得利植保技术专业合作社的理事长，他自己有1000亩苹果园，主要是晚熟品种。

“把这么多苹果采摘完，需要20多天时间。”

“这些天是一年当中最繁忙的时候，也是一年当中最开心的时候。”

“看着硕果累累、又大又红香甜可口的苹果，我是忘记了疲劳，越干越有劲。”

……

记者是在2007年就结识了韩安科，算得上是一位老朋友了。有

朋自远方来，不亦乐乎？老朋友相见，他的话匣子就打开了。

如今的他不仅是合作社的理事长，而且自己经营着1000亩苹果园，还开办着农资经营门店。他是一名普通的农家子弟，他为什么会成功？也许你会这样问！看看他的经历，相信你能找出答案。

搭架黄瓜，点燃创业梦

1981年，17岁的韩安科初中毕业。怀揣着人生美好憧憬的他，不甘寂寞，不向命运低头，一有空闲时间就一头扎进图书馆，全身心投入在农业知识的海洋里。

1982年，韩安科在图书馆翻阅有关黄瓜栽培技术的文章时，从书中看到了一篇关于“搭架黄瓜高

产栽培技术”的文章，使韩安科感到很稀奇。因为在当时韩安科的家乡，黄瓜的种植技术是瓜蔓匍匐着田地生长，还从未见过像葡萄一样可搭架生长结果，更不要说高产呢！好奇心和渴望知识的力量，促使韩安科花费70元，买回了技术书籍、良种、塑料保温膜。

村里的大人们听说韩安科要种植什么搭架黄瓜夺高产，都说他是白日做梦——胡搞。春种夏收，数月后，当韩安科的1.2亩搭架黄瓜取得300多元好收益时，村里的人对韩安科开始刮目相看，夸他是有出息的小青年。韩安科的人生创业梦也从此点燃了。

西瓜良种，坚信创业路

1988年的冬季，乡政府号召村民栽种苹果树，看到苹果发展前景广阔的韩安科，动员全家人栽种了14亩苹果树。

第二年春季，站在苹果园地头的他心里明白，要想14亩果园挂果受益，还需几年！思来想去，他决定在苹果园幼园套种西瓜。

在乡农技站，当时普通西瓜种子每斤30多元。看到科技意识强的韩安科，乡农技人员告诉他，刚引进一个最新西瓜良种，瓜大红瓤甜度高，就是价格高，4两罐装是103元，问他要不要。

看过良种说明后，韩安科买下了西瓜新品种，小心翼翼地带回家，严格按技术要求作务管理。当

年夏季，客商以每斤0.1元的价格收购了他的西瓜，而当时一般西瓜的收购价为每斤0.06元。

相信科技，引进良种获得成功，更加坚信了韩安科的创业之路。

乡农技站，铺就创业梦

在基层农业生产中，韩安科看到、意识到，先进的农业技术和良种当然很重要，但病虫害防治不可轻视，农民朋友对优质良种、农药、肥料的需求将会日益增长。于是在1994年，他成立了建和乡农技站第二门市部，走上了规范化的农资经营之路。这是他人生的转折点，铺就了走向成功的道路。

质量加服务是韩安科的经营之道。深入农户、田间地头 and 农民朋友拉家常、谈心，让他了解到了农民朋友的需求，把握住了市场的脉搏。

在2005年，他为当地果农引进了技术领先的免疫性杀菌剂，解决了苹果“黑红点”的技术难题。

在2006年，他倡议果农使用有机肥，销售质量可靠的有机肥，引导果农向绿色果业的方向发展。

从2008年以后，他考察多家生产企业，陆续引进了生产工艺先进的复合肥、水溶肥、中微量元素肥等，受到了用户的好评。

专业合作社，成就创业梦

在乡农技站第二门市部发

展壮大的基础上，为了更好地服务广大农民朋友，韩安科在2008年9月，成立了扶风县三得利植保技术专业合作社。

“成立合作社容易，引导社员和果农走上规范化生产的绿色发展之路并非易事。”韩安科讲，合作社成立多年后，他深深认识到建立示范园的重要性，只有把标准化的示范园做好，让社员、果农看得见，潜移默化的示范引领作用大于说教的。于是他下定决心、说服了家人，开始规划1000亩标准化苹果示范园的建设事项。

2016年春季，万事俱备，动工新建，第一批标准化果园定植完成。

“经过3年持续不断地投资努力，1000亩标准化果园和配套设施在2019年全面完成。”

“从1988年栽植的14亩到现在的1000亩，这是我热爱生活 and 不断努力的结果，是家人、亲朋好友支持的结果，也是政府有关部门支持的结果，在此表示感谢。”

“今年的苹果价格不错，产量也不错，合作社走上了发展的快车道。”

韩安科信心满满地对记者讲。拜访韩安科后，记者对人生有了新的认识——其实，人的这一生，就是努力奋斗的一生，快乐、幸福、人生价值，就在你努力奋斗的过程中。