



码上看报



码上订报

他返乡养虾年产值超千万元

年产成虾约5万斤,年孵化虾苗1000万尾,鲈鱼苗5亿尾

“8号池含氧量不足,请注意适度加氧。”广东省四会市同创水产养殖有限责任公司创始人张铭华虽在外地开会,但利用自主研发的手机App对澳洲淡水龙虾养殖池进行实时监控、管理。中秋后这批次龙虾将成熟并集中上市,销往全国。

2012年,27岁的张铭华决定辞掉银行“白领”工作,选择投身农业、包塘养虾;他从佛山市顺德区起家,开启了水产养殖新生涯。2018年,他带着先进的技术和理念回到家乡四会,成立水产养殖公司,带动周边农户增收致富,如今合作社年产成虾约5万斤,年孵化虾苗1000万尾,鲈鱼苗5亿尾,产值突破1300

万元。

数字化养虾成本降低一半

2017年前后,四会市逐渐淘汰了以往粗放型、低产值的鱼塘养殖模式,但在转型升级上却迟迟打不开局面,“85后”新农人张铭华却从困境中看到了机遇。

张铭华与洗宪恒、李振业两位好朋友商量后,经过仔细分析研究和评估后,他们决定共同成立四会市同创水产养殖有限责任公司,开启“黑科技”养虾新模式。

走进其占地100多亩的澳洲淡水龙虾养殖基地,“科技感”满满。公司自主研发的远程水

生态监控系统,一台手机便可实现水生态的全方位实时监测和高效控制,集预警、信息无线传输、综合管理、发布、查询等多种功能,具有可重构、可配置、跨平台、高度集成的特点,让生产总体成本降低50%以上。

轮流养殖效益最大化

“以前养殖业是看天吃饭,现在我们追求的是心中有‘数’,用数字化方式去科学生产。”张铭华表示,水产难养之处在于患病后很难被及时发现处理,而远程水生态监控系统会将监测到超出常规数值的地方进行预警,即使是“小白”也能把养殖池管理得井井有条。

更重要的是,投入标准化养殖设备后,农户可根据水温、气温数据调整养殖方案,如澳洲淡水龙虾作为亚热带水产,5月到9月为最佳生长期,而10月到次年4月温度较低,继续养龙虾的话效益较低,公司便在这期间改养适合低温生长的加州鲈鱼,通过轮流养殖达到最大效益。

合伙创业带动增收致富

在同创水产的团队里,85后的张铭华是年纪最大的人。“刚入行的时候,做农业的都是年纪比我大的前辈,现在越来越多的90后、95后回到四会乡村实干创业,他们是农业事业的传承人,更是乡村振兴的新动力。”

张铭华说。

“在水产基地工作的不是‘打工人’,而是创业合伙人。”张铭华向记者表示,以往农户们想要创业,前期需要投入80%的资金来搭建基础生产设施,只剩20%资金用作日后运营。这种方式抗风险能力太低,创业失败率太高。

如今,有意愿养殖淡水龙虾的农户,可以用承包养殖池的方式加入到同创水产。公司不仅会承担50%的费用支出,还将免费提供设备、平台、资源。农户只需要付出50%的生产成本并参与养殖生产的全过程,产品销售后,公司和农户将平分收益。

(据《南方农村报》)

养鸵鸟 10个月赚30万元

9月1日,在河南省鲁山县张店乡郭庄村的一处鸵鸟园里,30多只鸵鸟幼苗正在欢快地觅食。

“我现在也算小有名气了,联系我的人也多了,事业也红火了,不到10个月就挣了30多万元呢。”鸵鸟园主人、90后年轻小伙李鑫龙兴奋地说。

2019年春天,李鑫龙花1.6万元购买了20只鸵鸟苗开始创业,随后他便不断上网查资料、求教专家,有空就蹲守在养殖场观察鸵鸟的生活习性,逐渐掌握了鸵鸟幼苗的孵

化和提高成活率技术,商品鸵鸟最多时有40多只。

去年,李鑫龙不断地接到联系电话,有求购鸵鸟幼苗和商品鸵鸟的,也有请求帮助销售鸵鸟幼苗和商品鸵鸟的,还有订购鸵鸟蛋的。“总之忙个不停,一天都得接四五个电话。”李鑫龙说。

看到商机的李鑫龙也顺势而为。“我联系一些养殖户,购买他们的鸵鸟幼苗转手卖,我以前和湖南、广东的几家商品鸵鸟大经销商有合作关系,现在也到处收购一些商品鸵

鸟给那边送货,从中赚个差价。”李鑫龙说。

去年年底以来,李鑫龙已经售出鸵鸟幼苗700余只,商品鸵鸟100多只,买买卖卖“倒腾”一下,就净赚了30多万元。“我现在的主要业务也变成了帮其他养殖户购销鸵鸟了,除平顶山地区,业务也涉及附近南阳和洛阳等地。”李鑫龙说。

“秋收后我准备把养殖场扩大,除了饲养鸵鸟外,再多养一些梅花鹿,把养殖业做大做强。”李鑫龙说。(丁需学)

差异化种植梨树 不愁销路订单多

“孙付忠吗?从抖音上看到你家秋月梨成熟了,今天能给我采摘4000斤吗?”9月2日一大早,河南省汝南县板店乡刘营村村民孙付忠就接到客商买梨的电话。

今年58岁的孙付忠2018年以前一家人都在新疆务工,2018年春节孙付忠一家人回乡过年,孙付忠到魏岭村走亲访友时听亲戚说魏岭村已经发展黄金梨近千亩,合作社统一组织销售,种植黄金梨一亩地可以收入近万元,不禁怦然心动,就萌生了返乡创业种梨树的念头。

“说干就干,回家和爱人商量后,我就在亲戚的介绍下,找到魏岭村黄金梨种植专业合作社负责人购买梨树苗。”孙付忠说,当时合作社从山东新引进了几百棵秋月梨苗,由于黄金梨在当地已经普及,大家都认可黄金梨,几百棵秋月梨苗无人问津。

“当时我就想,种梨也要讲究‘人无我有’,黄金梨种植面积这么大,几年以后不一定好卖,

说不定会被秋月梨取代,就决定试种秋月梨。”孙付忠说。

2020年,孙付忠种植的秋月梨开始挂果,产量不高,但孙付忠一个也没有卖,全部免费送给附近村民和过往群众品尝,大家品尝后都夸秋月梨香甜可口,特别酥脆,比黄金梨口感还好。

“盼了四五年,终于盼来了大丰收,今年秋月梨到了盛果期,光梨袋就套了40000多个,一个梨按半斤算,今年应有20000斤的产量。”在梨园内,孙付忠一边采摘秋月梨一边说。

据孙付忠介绍,周边群众品尝到秋月梨后,纷纷通过他与合作社联系订购秋月梨苗,近两年周边已发展秋月梨300多亩,预计明年种植户会更多。

“下一步,我准备联合附近的秋月梨种植户成立合作社,为板店秋月梨申请商标注册,把板店秋月梨品牌打响,名片擦亮,让板店秋月梨销往全国各地。”孙付忠说。

(黄华 张红卫)

90后当上“蟹老板”

提起大闸蟹养殖,似乎只是南方的“专利”,而今年中秋国庆期间,甘肃省永靖县的老百姓在家门口就吃到了本地产大闸蟹。今年4月,永靖90后小伙孔国鹏将辽宁盘锦的“中华绒螯蟹”引入家乡,近期,这些养在黄河岸边的大闸蟹陆续上市,迎来了首次丰收季。

孔国鹏是土生土长的永靖人,2016年毕业于南昌工学院,自毕业后一直在外地从事建筑行业。2021年,在辽宁盘锦市出差的孔国鹏了解到螃蟹养殖技术,一时激起了他回家创业的想法。

2022年4月,孔国鹏带着在外奋斗的经验 and 满腔的热情返乡创业,实地考察水质和养殖环境,在盐锅峡罗家堡租赁了100亩鱼塘,先后投资50万元,投放16万尾蟹苗,在黄河岸边建起了大闸蟹养殖基地,开创了永靖黄河水养殖生



孔国鹏(左)正在查看大闸蟹品质。

产优质蟹的先河。

万事开头难,为了确保螃蟹个大味鲜,孔国鹏没少费力,一有空就通过网络视频学习螃蟹养殖技术,并以视频通话的形式向专家教授请教、探讨。在养殖过程中,孔国鹏采用鱼、虾、玉米喂养,并将水草投入池塘,给大闸蟹营造一个更加适宜的原生态生存环境。

经过几个月的改良实践,一只只“黄河大闸蟹”成功上市,个个外观漂亮,口感鲜美,最大可长到三两左右。截至目前,大闸蟹亩产达到200余斤,除了在本地销售之外,还畅销兰州、西安等地。据了解,螃蟹从9月初上市一直可以销售到国庆假期后。

(司旭华 严文博)

拍卖公告

YBPMH[20220930]期

受委托,我公司定于2022年09月30日09时00分,在京东网络拍卖平台(https://auction.jd.com/hai-guan.html)公开拍卖资产一批。

有意竞买者,关注河南银保拍卖行有限公司京东平台拍卖公告,按照公告要求办理竞买手续。

1. 体育器材及家电一批;
2. 酒类一批;
3. 家具一批;

4. 茶叶一批;
- 展示时间:2022年09月28日至29日
展示地点:洛阳市汝阳县
联系人:王经理
咨询电话:13140163739

河南银保拍卖行有限公司
2022年09月22日

长安责任保险股份有限公司与江西瑞金金融资产管理有限公司债权转让暨催收公告

根据长安责任保险股份有限公司(以下简称长安保险)与江西瑞金金融资产管理有限公司(以下简称江西瑞金)签订的《债权转让合同》,长安保险已依法将下列享有的对债务人的全部债权以及从权利转让给江西瑞金,江西瑞金作为下列债权的受让方,所有人,现公告要求下列债务人立即向其履行生效判决、执行证书以及相关合同约定的偿付内容。

债务人	剩余本金	执行案号	抵押物地址
余道军、段红莲	4,520,000	(2020)沪0117执6790号	上海市松江区九亭镇虬泾路99弄141号602室
左官委	2,200,609	(2022)京0101执2983号	广州市黄埔区黄埔东路680号大院12号701房
区懿霞	1,140,000	(2021)粤0106执8309号	广州市荔湾区西华路金花直街107号302房
徐伟伟	800,292	(2021)苏0102执3410号	南京市玄武区兴贤路6号修贤苑09幢3单元509室
王子媛、盛景	1,460,000	(2019)陕0103执8229号	西安市碑林区文艺北路21号1单元10303室